

CLOUD&HEAT

Verbindung von Cloud-Computing mit dem klassischen Heizungsmarkt zur weltweit effizientesten, grünen Technologie, die dreifach spart.

Branche	IT-Dienstleister, Energielieferant, Cleantech /ITK
Produktkategorie	Heizungstechnik, Cloud Computing
Gründungsjahr	2011
Standort	Dresden
Mitarbeiterzahl	33

Zielgruppe

- ✓ Firmen mit hohem Bedarf an Rechenkapazität und/oder Speicherplatz (z.B. Simulation, Big Data)
- ✓ Geschäftsmodell für Servieranmietung ist auf Geschäftskunden ausgerichtet, die hohen Bedarf an Rechenkapazität und Internetbandbreite haben (Hotels, Streaming, Gaming, etc.)
- ✓ Zielkunden für Wärmeleistung sind z.B. Wohnungsbauunternehmen, Hotels, Banken und staatliche Einrichtungen, die idR in eigenen Gebäuden angesiedelt sind und größeren Heizbedarf haben
- ✓ Pro Serverschrank bis zu 5kW Wärmeleistung bis zu 24 Knoten (physische Server)

Kundennutzen

- ✓ Durch Verbindung des Heizungsmarktes mit dem stark wachsendem Cloud-Computing Markt wird eine effiziente Greentech-Alternative angeboten, indem Server dezentral in zu beheizenden Gebäuden aufgestellt werden; dadurch entfallen Mietkosten
- ✓ Die Server müssen nicht luftgekühlt werden; dadurch werden Energiekosten eingespart
- ✓ Durch die Nutzung der Abwärme verringert sich der Primärenergiefaktor auf 0,0
- ✓ Durch Lage der Rechenzentren in Nutzernähe wird hohe Datensicherheit und eine extrem kurze Antwortzeit erreicht (gestaffet bereits jetzt 5G Standard-Kompatibilität)
- ✓ Last in Sekundenschnelle regelbar, benötigt keine Zeit zum Hoch- bzw. Runterfahren, beliebig oft ein- und ausschaltbar

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Produkt hat bereits serienreife
- ✓ Installation von 105 Serverschränken an 20 Standorten in Deutschland (bis Januar 16)
- ✓ Mehrfache Auszeichnungen

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Entwicklungspotenzial durch Verteilung der Server in kleineren Einheiten auf verschiedene Standorte und Teilnahme am Regelenergiemarkt bzw. Ersetzen/Ergänzen bestehender Serverkapazitäten an verschiedenen, hauseigenen Standorten
- ✓ Prosumermodelle (lokale Erzeugung, Verbrauch & Speicherung)
- ✓ Back-up Lösungen für Wärmeversorger
- ✓ Kombination von IT-Dienstleistungen mit Wärme- und Stromspeichern in einem kombinierten Projekt
- ✓ Prüfung auf Skalierbarkeit und das Ausloten der in Entwicklung befindlichen Produktfeatures wie Stromspeicher und Fernwärmeeinspeisung

Weitere Informationen:

<https://www.cloudandheat.com>

Entwicklung und Vertrieb intelligenter agiler Planungssoftware und Softwareprodukte

- ➔ Schnelle und effiziente Lösungen für unerwartet wechselnde Rahmenbedingungen
- ➔ Eigenentwickelte mathematische Solver mit intuitiv bedienbaren Benutzerschnittstellen
- ➔ Komplexität reduzieren und Freiraum für Business Development schaffen

Alleinstellungsmerkmal: Einsatz von branchenübergreifendem Know-how zur flexiblen Optimierung von Prozessen unter Einbeziehung externer, nicht vorhersagbarer Störungen

Branche	IT-Dienstleistung
Produktkategorie	Flexible Planungssoftware
Gründungsjahr	2011
Standort	Berlin
Mitarbeiterzahl	11

Zielgruppe

- ✓ Grundsätzlich alle Branchen, z.B.: Automotive, ÖPNV, Bau, Handwerk und Projektentwicklung
- ✓ Kunden: AVG, Brand Massivhaus, BVG, Codecentric, Daimler, Fraunhofer, Metronom, Netinera, Roll-Royce, Tragwerk Consult, TXL – Urban Tech Republic, Wolff und Müller, Züblin

Kundennutzen

- ✓ Schnelle Prozessanpassung bei unvorhergesehenen Prozessstörungen
- ✓ Branchenübergreifendes Know-how (Schwerpunkt Automotive u. Logistik)
- ✓ Individuelle kundenspezifisch optimierte Lösungen mit übersichtlichem Nutzerinterface

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Etablierung der Software-Produkte BAU ZEIT, FAHR ZEIT u. FREI ZEIT
- ✓ Entwicklung zusätzlicher Tools u.a. SEQUENZ CALUCATOR und PRODUCTION SIMULATOR.
- ✓ Bereits diverse Projekte realisiert (s.o.)

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Wartungseinsatzplanung und Logistik optimieren
- ✓ Ladestellenmanagement für eMobility Konzepte
- ✓ Optimierung von Virtual Power Plant Lösungen
- ✓ Intelligente Einsatzplanung für Störungsmanagement
- ✓ Asset Management Optimierung

Weitere Informationen

<http://www.complevo.de>



Die Lösung von dezera versetzt Betreiber flexibler Stromverbraucher in die Lage, auf Preissignale zu reagieren und so Kosten zu sparen und am Energiehandel teilzunehmen

- ➔ System stimmt Anlagenfahrplan mit Nutzervorgaben ab und optimiert die Fahrweise der Anlage nach dem Börsenpreis
- ➔ Vollautomatisierte Abwicklung neuer energiewirtschaftlicher Produkte in Echtzeit
- ➔ White-Label-Lösung auf SAAS-Basis nebst proprietärer Hardwaresteuerungseinheit

Branche	Energiewirtschaft/-dienstleistung
Produktkategorie	Demand Side Management, Energiehandel
Gründungsjahr	2015
Standort	Hamburg
Mitarbeiterzahl	6

Zielgruppe

- ✓ Stromintensive Industrie
- ✓ Stadtwerke, Stromversorger
- ✓ Wasserwirtschaft

Kundennutzen

- ✓ Schnittstelle zu Standardprotokollen ermöglicht Anschluss praktisch aller steuerbarer Lasten
- ✓ Hardware ist beim Übertragungsnetzbetreiber für Sekundäre Regelenergie präqualifiziert
- ✓ Kostenreduktion durch optimalen Abstimmung von Anlageneinsatz mit Börsenstrompreisen

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Einwerben von Mittel aus dem InnoRampUp Programm der IFB Hamburg
- ✓ Erste Gewinnung eines Industrieunternehmens für die Vermarktung von Regelleistung
- ✓ Fertigstellung Prototyp der eigenen Hardwaresteuerung dezeraBox

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Erprobung des Modells dynamischer Stromtarife
- ✓ Einbindung von steuerbaren Lasten
- ✓ Einbindung in bestehende Virtual Power Plant Systeme (VPP)

Weitere Informationen

<http://dezera.de>



M2MGO cloudbasierte Lösungsplattform (SAAS) für die digitale Transformation und IoT-Anwendungen

- Digitale Transformation zur Verzahnung von Geschäftsprozessen sowie Verteilen und Verfügbarmachen von Informationen
- Ersatz bisheriger Middleware
- Plattform zur Verknüpfung von heterogenen Systemen (Hardware) mit IT-basierten Services bzw. Applikationen

Alleinstellungsmerkmal: Bisher nur als Insellösungen nutzbare Produkte können nun verknüpft und ergeben dadurch einfach zu bedienende integrierte Gesamtlösungen

Branche	IT-Service Provider
Produktkategorie	Internet of Things (IoT)
Gründungsjahr	2013
Standort	Berlin
Mitarbeiterzahl	5

Zielgruppe

- ✓ Jede Organisation, die Digitale Transformation betreibt

Kundennutzen

- ✓ Pilotprojekte können schnell und preiswert simuliert und auf Machbarkeit überprüft werden
- ✓ Webportale und WebApps schrittweise und ohne Programmierung erstellen, warten oder anpassen
- ✓ Minimierung der Eintrittsbarriere für neue Business Cases
- ✓ Verbinden von bestehenden Kundenlösungen zu einem integrierten Plattformprodukt

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Nach Entwicklungsphase in Produktionsphase
- ✓ Stabiles Hosten von mehr als 75 Kunden-WebApps mit 200 verschiedenen Geräten

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Asset Management für Netze
- ✓ SCADA-Lösungen für bestehende Assets bzw. Verteilnetze
- ✓ Simulation neuer IT-basierter Geschäftsmodelle
- ✓ VPP: Verbindung verschiedener Nutzer und Verbraucher
- ✓ Verbrauchskostenbasierte Geschäftsmodelle für Micro-BHKW und Brennstoffzellen

Weitere Informationen

<https://www.m2mgo.com>



OEEEX schafft Konsumenten Zugang zu sauberer, lokaler und bezahlbarer Energie

- ➔ Durch Verlagerung von Smart-Home-Systemen in die Cloud, erhalten Haushalte Zugang zu lastbasierten Strompreisen
- ➔ App zeigt wann und wieviel erneuerbare Energie in der Nähe produziert wird und gibt Empfehlungen für den Einsatz von Verbrauchern (Haushaltsgeräte werden ggf. automatisch gesteuert)

Alleinstellungsmerkmal: Energiebroker für B2C-Kunden

Branche	Energie
Produktkategorie	App zur Nutzung von Regionalstrom
Gründungsjahr	2015
Standort	Berlin
Mitarbeiterzahl	6

Zielgruppe

- ✓ EVUs, die neue Endkundengeschäftsmodelle nutzen möchten
- ✓ Endkunden mit hohem Interesse an ökologischer Energieversorgung

Kundennutzen

- ✓ Abschaltung von EE-Anlagen vermeiden
- ✓ Strombezugskosten optimieren
- ✓ Diversifizierung im Markt für Stromprodukte für Privatkunden (für EVU)

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Launch der Marke und App als Prototyp
- ✓ Erster Test in Frankreich (EDF Pool) und LOI mit Bürgerwindpark in Dresden
- ✓ Mit dem Young Innovator Award ausgezeichnet

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Testmarkt für dargebotsorientierte Strompreise bzw. flexible Tarife
- ✓ Potenzial von Demand Side Management zur Netzentlastung mit kleineren Verbrauchern bzw. in Regionalnetzen (z.B. Adlershof) testen
- ✓ Auswirkungen eines disruptiven Geschäftsmodells für etablierte Versorger einschätzen

Weitere Informationen

<http://www.oeeex.org>



pixolus macht Smartphones zu mobilen Scannern indem die Kameras von Smartphones / Tablets für die Strom- und Gaszählerablesung genutzt werden

- ➔ Kunden-App zu Selbstablesung als auch Workforce Management Tool
- ➔ Für sämtlichen Strom-, Gas- und Wasserzählertypen anwendbar
- ➔ Verschlüsselte Datenübertragung, Abgleich mit großer Bilderdatenbank

Alleinstellungsmerkmal: Zuverlässige und schnelle Ablesung von mechanischen Zählern mit sehr geringe Fehlerrate.

Branche	Bilderkennung
Produktkategorie	Zählerstandablesung
Gründungsjahr	2013
Standort	Köln
Mitarbeiterzahl	6

Zielgruppe

- ✓ Energieversorger und Stadtwerke
- ✓ Messstellenbetreiber
- ✓ Wohnungswirtschaft, Facility Management sowie Privatanutzer

Kundennutzen

- ✓ Geringere Ablesefehlerquote (0,8%)
- ✓ Belegfoto des gesamten Zählers
- ✓ Schnellere und zuverlässige Erfassung

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Proof-of-Concept in großangelegtem Feldtest mit den Stadtwerken München erfolgt
- ✓ Gewinnung erster Kunden (u.a. E.ON, Gelsenwasser, GETEC Metering, First Utility, GreenGate)
- ✓ Start des Portals zur Zählerverwaltung als zusätzliche Dienstleistung

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Implementierung einer White Label Lösung für den Messstellenbetrieb
- ✓ ...

Weitere Informationen

<http://pixolus.de>



SUNRIDE

Sunride bietet eine cloudbasierte Softwarelösung zur einfachen Umsetzung von Mieterstrom-Projekten

- ➔ Initiierung und Betreuung von Mieterstromprojekte, vom Messwesen bis zur Abrechnung des an die Endkunden gelieferten Stroms
- ➔ Kunden und Vertragsmanagement
- ➔ Autobilling und Zahlungsabwicklung

Alleinstellungsmerkmal: Abrechnungssoftware, die die Abrechnung und die Verbräuche, aufgeteilt nach verschiedenen Strombezugsquellen, für den Kunden transparent darstellt

Branche	Energiedienstleister
Produktkategorie	Messstellenbetrieb, Mieterstrommodelle
Gründungsjahr	2014
Standort	Berlin
Mitarbeiterzahl	2

Zielgruppe

- ✓ Energiedienstleister, Stadtwerke, Contractoren
- ✓ Wohnungsbaugesellschaften
- ✓ Gebäudeeigentümer u. Mieter mit erhöhtem Eigenversorgungsanspruch

Kundennutzen

- ✓ Wirtschaftlichkeit
- ✓ Integriertes Kundenmanagement
- ✓ Transparente, bezugsbezogene Darstellung der Verbräuche

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Teilnahme am Exist Gründerstipendium in 2015
- ✓ Teilnahme am Startupbootcamp 2015
- ✓ Teilnahme Climate KIC 2015
- ✓ Proof-of-Concept durch verschiedene Pilotprojekte mit realen Kunden (Mehrfamilienhäuser)

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Zurverfügungstellung der Softwarelösung für konkretes Mieterstromprojekt

Weitere Informationen

<http://www.sunride.net>



Vestaxx entwickelt, produziert und vertreibt innovative Systeme zur Beheizung und Verschattung von Gebäuden durch nanotechnologische Beschichtung von Glasoberflächen

- ➔ Niedrige Investitionskosten
- ➔ Hohe Behaglichkeit durch großen Anteil an Wärmestrahlung (IR)
- ➔ CO₂-neutrales Komplettheizsystem

Alleinstellungsmerkmal: Integration einer Flächenheizung in Fenster bisher ohne Wettbewerb

Branche	Heizungsbau, Fensterbau
Produktkategorie	Flächenheizung
Gründungsjahr	2016
Standort	Berlin
Mitarbeiterzahl	7

Zielgruppe

- ✓ Fensterbauer
- ✓ Fertighaushersteller
- ✓ Energieversorger mit B2C-Bezug

Kundennutzen

- ✓ Einsparung von Heizkosten (ca. 50% über 20 Jahre)
- ✓ Differenzierungsmerkmal für Fensterhersteller
- ✓ Ökologisch und ökonomisch sinnvolle alternative Heizungsvariante

Erfolge/ Reifegrad

- ✓ Bau mehrerer funktionierender Prototypen
- ✓ Unterzeichnung von 5 Vorverträgen mit Fensterherstellern
- ✓ Anmeldung eines Gebrauchsmusters für das Grundprinzip u. die Energieübertragung
- ✓ Große Musterfenster sind seit Anfang Februar 16 in der Klimakammer der TU-Berlin installiert

Mögliche Pilotprojekte mit Partnern

- ✓ Contractingmodell an Wärmekunden testen
- ✓ ...

Weitere Informationen

<http://vestaxx.de>